

WärmeService – und die Heizung zahlt MainKinzigGas



Energieberater Andreas Bräuning berät Sie gerne (siehe Kontakt, Seite 4).

Warum die bestehende Heizungsanlage austauschen? Sie läuft ja noch und das auch augenscheinlich „einwandfrei“. Dass dieser subjektive Eindruck oft trügt, beweist ein vergleichender Blick auf die Jahresendabrechnung. Viele Heizungsanlagen sind in die Jahre gekommen und verbrauchen daher viel zu viel Energie. Dennoch wird eine Modernisierung oft vertagt – meist aus Kostengründen.

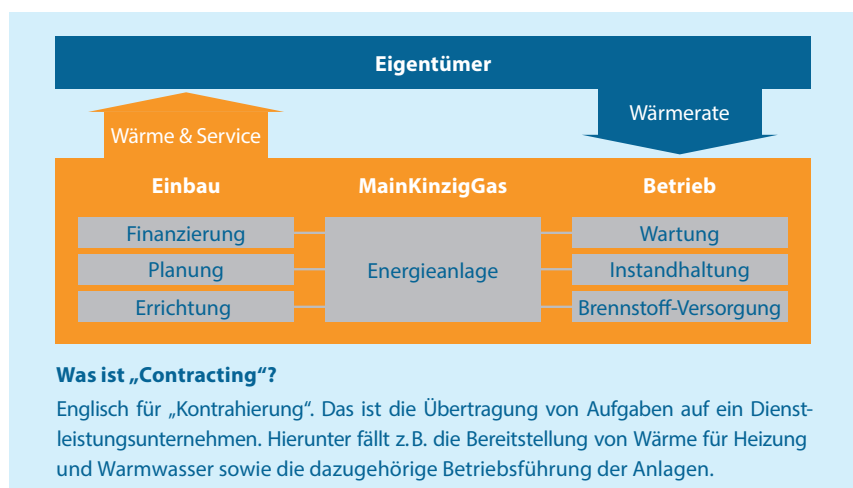
„Unser WärmeService-Paket bietet hier eine interessante Lösung an“, weiß Andreas Bräuning, Energieberater und Vertriebsspezialist der MainKinzigGas. „Wir übernehmen

die Planung, den Einbau und den Betrieb einer neuen Erdgasheizung – auf Wunsch auch in Kombination mit Solarthermie – und geben hierfür bis zu 15 Jahre Garantie. Der Kunde zahlt ausschließlich eine monatliche Wärmerate und braucht sich sonst um nichts kümmern.“

Der Kunde spart somit die komplette Erstinvestition – Geld, das in Unternehmen und Betrieben somit für andere Projekte zur Verfügung steht. Eine neue Heizungsanlage bringt außerdem nicht nur Kosten-, sondern auch CO₂-Einsparung mit sich. Der bis zu 30 Prozent geringere Energieverbrauch ist somit nicht nur finanziell, sondern für verantwortungsbewusste Kunden auch aus ökologischer Perspektive interessant.

Wie funktioniert der WärmeService der MainKinzigGas?

- Sie schließen mit der MainKinzigGas einen Wärmelieferungsvertrag für die kommenden 10 oder 15 Jahre ab.
- Die MainKinzigGas errichtet und betreibt die Heizungsanlage in Ihrem Gebäude und übernimmt die Rechnung sowie das Risiko für eventuelle Instandhaltungskosten.
- Sie zahlen hierfür lediglich eine günstige Wärmerate, bestehend aus einem Grundpreis für die gewählte Anlage, einer Servicepauschale für Wartung, Instandsetzung und Notfallservice sowie einem Arbeitspreis für die verbrauchte Wärme.



INHALT



Porträt:
Gebr. Horst
Gummiwarenfabrik
GmbH & Co. KG



Interview:
Rudolf E. Benthle
und Herbert Kiefer im
Gespräch



Geschäftsführer Michael Horst (links) pflegt mit seinen rund sechzig Mitarbeitern einen familiären Umgang. Wer einmal hier ist, bleibt. Fluktuation gibt es kaum.

Porträt „Flexibilität ist unser Auftrag“

Daimler, BMW, VW, Bosch ... – die Liste derer, die auf Qualität made in Gelnhausen setzen, ist lang. Die Gebr. Horst Gummiwarenfabrik GmbH & Co. KG, die einst mit Radiergummis startete, ist heute spezialisierter Partner der Automobil- und Elektroindustrie.

Blech für Blech nimmt der Mitarbeiter die noch heißen Gummiteile aus den Formen und bläst sie mit Druckluft auf, um sie zu kontrollieren. Sein Blick ist routiniert, jeder Handgriff sitzt. „Unsere Gummiformartikel, Dichtungen und Schläuche werden auf den Bruchteil eines Millimeters genau gefertigt“, erklärt Michael Horst, der das Unternehmen in der bereits dritten Generation führt. „Wir haben uns darauf spezialisiert, zeichnungsgerechte Teile – auf Wunsch auch in kleineren Mengen – zu liefern. Die Kunden beauftragen uns also mit der Fertigung ganz spezifischer Bauteile. Neben Präzision ist hier absolute Zuverlässigkeit und Flexibilität gefragt.“

Das für Qualitätsmanagement und Umweltstandards zertifizierte Unternehmen beliefert vornehmlich

die Automobil- und Elektroindustrie. „Die qualitativen Anforderungen wachsen in diesen Bereichen ständig. So werden zum Beispiel Motoren immer leistungsfähiger. Unsere Kunden wissen, dass unsere individuell gefertigten Produkte diese Entwicklungen mitgehen“, so der Geschäftsführer.



Jedes Teil ist Maßarbeit. Gerade die Automobilindustrie weiß die Qualität der Horst-Gummiwaren zu schätzen.

1925 wurde die Gummiwarenfabrik am Standort Altenhaßlauer Straße 14 gegründet. „Wir sind und bleiben Gelnhausen treu“, betont Michael Horst. „Für unseren Versand und als Lager bauen wir aktuell eine zusätzliche Halle.“

Apropos Tradition: Seit 1982 ist die Gummiwarenfabrik Horst Erdgas-Kunde der MainKinzigGas. Zuverlässigkeit und ein vertrauensvolles Verhältnis: Das, was die Kunden von ihm erwarten, erwartet Michael Horst auch von seinen Dienstleistern. „Würde die Erdgaslieferung für unsere Vulkanisationsanlagen aus-



setzen, könnte ich den Laden nach spätestens drei Tagen dichtmachen. Die MainKinzigGas garantiert mir jedoch die für uns und unsere Kunden elementare Versorgungssicherheit. Da kann ich mich drauf verlassen.“
>>> www.horst-gummi.de

Qualität vor Schnäppchenjagd



Rudolf E. Bentele (rechts) und Herbert Kiefer, der 13 Jahre lang Geschäftsführer der Oberhessischen Gasversorgung war, bevor er Anfang 2015 zur MainKinzigGas kam. Stets im Sinne des Kunden zu handeln, sei zentraler Anspruch der MainKinzigGas. Seit Anfang Mai bietet das Unternehmen zum Beispiel auch Bio-Erdgas an.

MainKinzigGas Fokus sprach mit den Geschäftsführern Rudolf E. Bentele und Herbert Kiefer über die Besonderheiten „ihres“ Unternehmens – über Kundennähe, Fachwissen und Versorgungssicherheit.

Herr Bentele, seit über 35 Jahren sind Sie für die MainKinzigGas aktiv. Wofür steht das Unternehmen?

Rudolf E. Bentele: MainKinzigGas ist das Gasversorgungsunternehmen des Main-Kinzig-Kreises mit Grundversorgung in 21 Städten und Gemeinden. Die kommunale Verankerung des Unternehmens bringt ein Höchstmaß an Verpflichtung gegenüber den Bürgerinnen und Bürgern in den Vertragsgemeinden mit sich. Die grundsätzliche Gewährleistung einer sicheren und preisgünstigen Erdgasversorgung ist eines der wesentlichen Ziele des Unternehmens. Außerdem beraten wir im Bereich der Gasanwendungen und bieten eine Effizienzberatung sowie ergänzende Dienstleistungen rund um die Gas- und Wärmeversorgung an. Wer von allen anderen Gasanbietern kann das schon leisten?

Herr Kiefer, Sie kamen mit ebenfalls langer Branchenerfahrung Anfang 2015 in das Unternehmen. Wie erleben Sie die MainKinzigGas?

Herbert Kiefer: Kompetent und menschlich – so erlebe ich das Unter-

nehmen. Die Kolleginnen und Kollegen sind jeden Tag mit ihrem großen Fachwissen im Sinne der Kunden unterwegs – und dies nicht nur im klassischen Erdgasbereich. So betreut die MainKinzigGas zum Beispiel die komplette Technik des Gelnhäuser Erlebnis-Freibads. Ich könnte da vieles aufzählen ...

Seit Jahrzehnten arbeitet die MainKinzigGas mit vielen kleinen, großen sowie mittelständischen Unternehmen und Betrieben der Region eng zusammen. Was macht diese Partnerschaften so besonders?

Herbert Kiefer: Wir reagieren auf die Bedürfnisse unserer Kunden mit ganz individuellen Produkten. Dabei kommunizieren wir auf Augenhöhe und pflegen die Kontakte entsprechend. Wir sind vielleicht nicht der billigste Anbieter in der Region, wohl aber der preiswerteste. Für Kunden, die Versorgungssicherheit erwarten, ist „billig“ ohnehin kein auszeichnendes Attribut. Wie bei so vielen Produkten und Dienstleistungen zählt für sie auch in der Energieversorgung Qualität und Zuverlässigkeit. Die Zeit der „Schnäppchenjagd“ ist größtenteils passé.

Außerdem zählt für viele ebenfalls die lokale Wertschöpfung: Jeder Kunde der MainKinzigGas unterstützt indirekt auch die regionale Wirtschaft, da wir unsere Aufträge wiederum vornehmlich innerhalb der Region vergeben.

Inwieweit stellt der Prozess der Energiewende Unternehmen und Betriebe vor Herausforderungen?

Herbert Kiefer: Stets auf dem aktuellen Stand der vielen gesetzlichen Vorgaben zu sein, ist eine durchaus aufwändige Sache. Deshalb nehmen wir das unseren Geschäftskunden ab. Wir stehen erklärend zur Seite und machen entsprechende Vorschläge, damit zum Beispiel auch kleinere Betriebe CO₂ – und somit auch Kosten – einsparen können.

Welche Produkte bietet die MainKinzigGas hier ganz konkret als Hilfe an?

Rudolf E. Bentele: Das komplette Angebot der MainKinzigGas lässt sich unter dem Dach der Energieeffizienz und somit auch im Sinne einer anzustrebenden Energiewende zusammenfassen. Ob individuelle Energie-, Anlagen- oder Fördermittelberatung: Jede Brennstoffeinsparung bringt uns im Ressourcenschutz weiter voran. Von uns erfährt der Kunde, wann Brennwerttechnik, Mini-BHKW oder vielleicht sogar eine Brennstoffzelle passt. Die innovative und oft auch teure Technik erfordert eine genaue Überlegung zur Sinnhaftigkeit. Unser Contracting-Angebot „Wärme-Service“ macht es außerdem wirklich jedem kurzfristig möglich, eine alte ineffiziente Anlage durch eine neue sparsame zu ersetzen.

Gibt es auch neue Wege, die Sie zukünftig gehen möchten?

Herbert Kiefer: Wir möchten den Dialog mit unseren Kunden noch weiter ausbauen – so zum Beispiel auch mit diesem neuen Newsletter –, damit wir auch weiterhin die Dienstleistungen anbieten können, die auch tatsächlich benötigt werden.

Rudolf E. Bentele: Vielleicht bekommen wir ja Leserbriefe – wir sind für konstruktive Anregungen immer offen.

Hocheffiziente Heizungspumpe Der Stromverschwendung ein Ende bereiten

In vielen Heizungsräumen von Unternehmen und Betrieben arbeiten noch unregelmäßige Umwälzpumpen und verschwenden dabei jede Menge Strom. Moderne Hocheffizienz-Heizungspumpen kommen mit bis zu 80 Prozent weniger Energie aus. Sie passen ihre Förderleistung nämlich der tatsächlichen Wärmeabnahme in den einzelnen Räumen an, anstatt das Heizwasser permanent mit der gleichen Leistung umzuwälzen. Der Umstieg auf ein solches modernes Aggregat rechnet sich üblicherweise schon in kurzer Zeit.

Die MainKinzigGas macht Unternehmen und Betrieben der Region attraktive Angebote und kümmert sich neben der Bestellung der Hocheffizienz-Heizungspumpe auch um ihren Einbau.



Vor Ort für Sie da: Die MainKinzigGas in der Rudolf-Diesel-Straße in Gelnhausen.

Sie haben Fragen? Reden wir miteinander

Die MainKinzigGas ist Ihr zuverlässiger und stets ansprechbarer Partner. Wir helfen bei Fragen zu Energiethemen, unseren Produkten und Dienstleistungen. Interessieren Sie sich zum Beispiel für unser Bio-Erdgas? Oder möchten Sie Erdgas CO₂-neutral beziehen? Dann sprechen Sie uns an! Auf Wunsch können Sie sich Erdgas auch zum langfristigen Festpreis sichern.

Gerne beraten wir Sie zu allen Aspekten des Vertriebs, zu Service, Installation, Abrechnung sowie An- und Abmeldung.

Sie möchten uns persönlich und direkt vor Ort sprechen? Wir sind gerne für Sie da! Vereinbaren Sie einfach einen Termin mit unseren Ansprechpartnern (siehe rechts).

Konzept und Redaktion:
Kirsten Hoßfeld – Text & Redaktion

Fotos:
Kirsten Hoßfeld,
MainKinzigGas

Gestaltung:
Arts & Others Communication GmbH,
Bad Homburg

Impressum:

Gasversorgung Main-Kinzig GmbH
Rudolf-Diesel-Straße
63571 Gelnhausen

Verantwortlich für den Inhalt:
Herbert Kiefer

Ansprechpartner der MainKinzigGas:



**Vertrieb und Kundenberatung
Stefan Pözl**

Telefon: 06051 8233-480
stefan.poelzl@mainkinziggas.de



**WärmeService, Fördermittel,
Mini-BHKW**

Andreas Bräuning
Telefon: 06051 8233-462
andreas.braeuning@mainkinziggas.de



**Service, Installation und
Geräteberatung**

Lutz Baumann
Telefon: 06051 8233-540
lutz.baumann@mainkinziggas.de



**Erdgasfahrzeuge
Günter Grob**

Telefon: 06051 8233-482
guenter.grob@mainkinziggas.de

**MainKinzigGas Service-Telefon:
0800 605 605**

Kostenfrei aus allen deutschen Fest- und Mobilfunknetzen

**Montag–Freitag 7:00–17:00 Uhr
Telefax: 06051 8233-88
email@mainkinziggas.de
www.mainkinziggas.de**